

雨花区举办2025年高质量发展招商推介会 张健彭华松出席并讲话

长沙晚报2月20日讯(全媒体记者 周游 通讯员 关迅)2月20日上午,长沙市雨花区2025年高质量发展招商推介会举行。省政协副主席、省工商联主席张健,市委常委、常务副市长彭华松出席并讲话。

活动现场,雨花区通过智能制造、土地资源、特色楼宇、文旅民宿四个场景,立体呈现区域资源禀赋与产业机遇。雨花经开区从主、特、新兴产业生态体系出发,重点推介智能制造中心和雨农、雨华、雨溁产业园。签约重点项目12个,涵盖智能制造、内外贸一体化、乡村振兴等领域。

张健指出,2025年是长沙“湘商回归”工作品牌建设新十

年的开局之年,希望雨花区积极探索,全力打造招商引资“升级版”,创新服务模式,让“软实力”成为“硬支撑”;创新生态构建,让“单打独斗”转向“共生共赢”;创新视野格局,让“地缘优势”拓展为“全球机遇”。

彭华松代表市委、市政府向签约企业表示祝贺。他说,当前,长沙正锚定“三高四新”美好蓝图,全面贯彻习近平总书记任民营企业座谈会上重要讲话精神,为广大企业家大展宏图带来了无限机遇、广阔舞台。全市上下要一以贯之优服务,一如既往强保障,一丝不苟护发展。同时,他邀请广大企业家做长沙“合伙人”,携手并进、共创未来。

为打造国家物流枢纽强链补链 市领导调研现代物流产业链重点项目

长沙晚报2月20日讯(全媒体记者 刘捷萍)2月20日,副市长、市现代物流产业链链长康镇麟前往长沙县,调研长沙市现代物流产业链重点项目,详细了解项目建设推进情况。康镇麟先后来到兰喧国际贸易及物流加工总部项目、中通跨境电商总部项目、玉湖冷链(长沙)交易中心项目现场,与企业负责人深入交流,详细询问前期服务、资金投入、建设进度、运营投产等事宜,现场协调解决问题困难。

康镇麟强调,物流产业是现代产业体系的基础性产业,对加快高质量发展意义重大。他鼓励企业积极开拓国内国

际两个市场,发挥辐射带动作用,形成产业链聚集效应。他要求各项目实施主体倒排工期、攻坚克难,高质量、安全、安、安、安推进项目建设,确保早日建成投用。同时,各相关部门要提高政治站位,加强协调配合,出实招、强服务,为打造国家物流枢纽以及强链、补链形成合力;科学谋划编制“十五五”物流发展规划,实现区域物流高质量发展;抓好招商引资“一号工程”,招引龙头企业区域总部等,培育本土企业,壮大经营主体,全力护航长沙高质量发展,为实现“三高四新”美好蓝图注入强劲动能。

通关时间减少两至三天 “铁路快通”助推中欧班列加速跑

长沙晚报2月20日讯(全媒体记者 刘捷萍 通讯员 张文博)2月19日0时25分,一列装载有55个集装箱工程机械、汽车及零配件的中欧班列从长沙国际铁路港缓缓驶出。该趟班列货物采取“铁路快通”模式向星沙海关申报出口,在经由满洲里口岸出境时,口岸海关通过对铁路舱单电子数据的审核、放行、核销,实现通关运输监管,无需运营企业另行申报并办理转关手续。

“运用‘铁路快通’模式通关,货物整体通关时间比以前快了2至3天,不仅节省了企业申报转关的费用,还降低了集装箱吊装作业等成本。”湖南

中南国际陆港有限公司报关员曹志娟表示。

长沙海关监管处负责人介绍,“铁路快通”模式实现了海关、铁路、运营企业数据互通,三方协作共同监管,进一步压缩中欧班列运营成本,具有时效快、便利性高的特点。今年以来,长沙海关与铁路、运营企业建立专项工作机制,支持“铁路快通”业务模式在中欧班列货运常态化实施,推动中欧班列加速快跑。

今年1月,中欧班列(长沙)共发行54列,进出境标箱4386箱,进出境货值12.88亿美元,出口商品主要以工程机械、汽车及零配件、小家电、生活用品等为主。

望城经开区推出支持企业科技创新 推动产业转型举措 获“国字号”技术奖企业可得百万元奖励

长沙晚报2月20日讯(全媒体记者 周斌)当年获得国家最高科学技术奖以及获得国家自然科学奖、技术发明奖、科学技术进步奖等等奖的企业,园区将奖励100万元!日前,望城经开区正式公布《关于支持企业科技创新推动产业转型提质的若干政策》,该政策以“科技创新驱动产业转型”为核心,推动全链条、多维度的措施,推动园区企业实现从技术研发到市场应用的闭环创新,助力长沙建设全球研发中心城市。

该措施聚焦创新主体倍增、创新能级提升、产业转型提速等方向,为园区科技创新提出整体目标,创新引领特色鲜明。如明确力争每年新增高新技术企业50家以上,培育专精特新“小巨人”、单项冠军等标杆企业60家以上;研发投入占规上工业企业营收比例超4%,年技术合同登记额突破50亿元;推进智能化、数字化、绿色化项目30个以上,形成具有全国影响力的创新产业集群。该政策还明确对创新企业的各项奖励措施。除了前面提到的几种重点,还有当年获批国家级重点实验室、工程技术

研究中心、工程研究中心、技术创新中心、企业技术中心、制造业创新中心、工业设计中心等创新平台的,均奖励100万元。

园区对企业创新的支持,也让投资者深受鼓舞。

湖南美特新材料科技有限公司是一家主营锂离子电池正极材料及钠离子电池正极材料的国家级专精特新“小巨人”企业,高倍率产品在细分市场占有超30%。

“只有不断创新,才能赢得市场先机。”湖南美特新材料科技有限公司总经理邹敏接受记者采访时介绍,近年来,公司每年对研发的投入增长都在千万元以上,相继成立了湖南首个钠电研究院,并与中南大学在锂电和钠电正极材料研发方面紧密合作;在产品布局上,构建了梯度化的产品体系,从传统锂电到新型钠电,再到前沿固态电池材料,满足不同市场需求。目前,公司钠电产品在细分市场保持领先地位,钠电正极材料已应用于两轮电动车和储能领域,固态电池正极材料预计2026年实现量产。“园区的支持让我们深切感受到温暖与力量。”邹敏说。

长沙经营主体向“新”求“质”,截至2024年底实有企业75万户、同比增长9.8% “四新”企业占比近半

长沙晚报2月20日讯(全媒体记者 周辉霞)2024年长沙地区生产总值迈上新台阶,首次突破1.5万亿元。其中,活力澎湃的经营主体是长沙经济发展的韧性所在。记者20日从长沙市市场监管局了解到,截至2024年底,长沙市实有经营主体191万户,同比增长7.5%,其中企业75万户,同比增长9.8%。全市企业结构性占比达39.2%,较2023年末提升0.8个百分点。经营主体总量再增长,特别是企业主体进一步扩面增量,这背后是长沙市场监管局优化营商环境、强服务添动力、谋创新促发展,推动着经营主体添多、变活、增强,为长沙经济行稳致远增添底气和动能。

记者在长沙市市场监管局了解到,截至2024年底,长沙市实有经营主体191万户,同比增长7.5%,其中企业75万户,同比增长9.8%。全市企业结构性占比达39.2%,较2023年末提升0.8个百分点。经营主体总量再增长,特别是企业主体进一步扩面增量,这背后是长沙市场监管局优化营商环境、强服务添动力、谋创新促发展,推动着经营主体添多、变活、增强,为长沙经济行稳致远增添底气和动能。

跨区迁移一次办结增强主体活力 经营主体“枝繁叶茂”,来自内生的发展驱动力,更得益于发展的土壤。营商环境的优化是促进长沙经营主体质量齐升的“关键一招”。

以企业流动为例。过去,企业迁移不是件

容易的事,在流程上需多部门分头办理,企业需要在迁入地和迁出地来回奔波。畅通经营主体迁移渠道、企业跨区域自由流通,是助力经营主体发展、优化营商环境的重要举措。

长沙市市场监管部门去年4月起,聚焦企业跨区迁移手续复杂多方跑动的问题,探索实行全市范围内企业跨区迁移“一件事一次办”改革,由原三个环节提交申请,简化为一个部门受理,压缩办理环节75%,申请材料减少50%,压缩办理时限70%。

这项改革实施以来,全市跨区迁移高效一件事办理87家,为企业节省了大量人力资源,降低了企业办事成本,提高了经营主体的体验感和获得感。

分型分类精准扶持个体工商户 湖南省展览馆内一个充满文艺气息的街区里,一家名为“茴香空间”的新店格外热闹。红墙、绿植、原木和各种咖啡香组合的这个空

间里,移动的每一步都踏在艺术的节奏上,成了许多咖啡爱好者的打卡地。

个体工商户是经济细胞里的“小不点”,在过去的一年,长沙有许多这样的“小不点”破土而出。长沙市市场监管局相关负责人介绍,该局聚力精准帮扶、拓展供给、创新服务,部署个体工商户扶持相关工作措施,组织开展“个体工商户服务月”“个转企”“名特优新”个体工商户分型分类等活动,促进个体工商户健康发展。截至目前,全市实有个体工商户114.8万户,同比增长6.2%,完成“个转企”1149户。

纵深推动质量强市加速培育新质生产力 长沙经济,向新而行。特别是2023年以来,长沙市锚定全力建设全球研发中心城市的发展方向,“四新经济”经营主体大量涌现,为高质量发展注入蓬勃动力。统计数据显

示,截至2024年底,长沙市实有“新技术、新产业、新业态、新模式”覆盖的先进制造、互联网+

“通过对特定人群家中的电费缴纳次数、金额以及家中断电次数等多重数据的监测,基本能够确定其是否符合被帮扶的条件。”马骏说。

2021年,湖南省民政厅与国网湖南电力公司探索开展“电力大数据+低收入人口”动态监测试点工作,根据用电、缴费及对应资产等多维数据构建研判模型,形成准入建议和退出预警明细表。“大数据”主动比对,“铁脚板”现场摸排,两者协同,提升了认定工作的“精确度”。

即使一位市民想要开一家店,也能用上这些大数据。

据介绍,筹备开店时,选址至关重要,而电力数据能为这个关键决策提供有力依据。不久前,湖南能源大数据中心就曾为一位品牌奶茶店负责人的选址提供过助力:通过用电量、用电高峰时段来了解区域活跃度,为选址做参考。“如果是新兴商圈,其用电量可能呈稳步上升的趋势。对奶茶店而言,就极有可能是客流量增长的潜力区域。”马骏补充道。

乡村振兴、智慧城市、安全生产……在诸多与生活息息相关的场景里,无形的数据通过跨界融合联动正在让人们的生活变得更加美好。谈及未来,马骏表示,将继续开展数字孪生技术相关的建设,帮助水利、环保部门开展流域调度优化、生态环境保护优化等相关工作;同时,支撑相关部门开展湖南省能源行业可用数据空间的推广建设,帮助能源企业拥抱“数据蓝海”。

说起,这背后,一方面得益于电力基础设施的不断升级与完善,另一方面也是数字技术与电力技术深度融合,助力打造新型电力系统的生动体现。

精准画像,惠及民生 能源数据一头连着经济发展,一头连着民生福祉。

以电力数据为例,其覆盖面广、准确性高,能够客观且精准地反映社会生产生活的实际状况。在民生领域,电力数据凭借其强大的分析功能,为居民生活用电行为、公共服务用电需求等绘就“精准画像”。

解锁涂层“密码”,让国产锯更硬 研究成果在长沙落地打破国外垄断,郑州小伙张权成长为“湖湘青年英才”

长沙晚报全媒体记者 曹开阳

因为出差,泰嘉股份锯切事业部硬质合金车间产品工程师张权接受记者采访的时间被推迟了一周。“这次出差收获很大,又为客户解决了产品应用中出现的问题。”带着仆仆风尘,刚刚返回长沙的张权对记者侃侃而谈。

将研究成果投向产业应用 2020年,河南郑州小伙张权在完成广东工业大学机械工程专业博士毕业答辩后,将求职简历挂在网上。几天后,他就收到了长沙上市公司、双金属带锯条单项冠军企业泰嘉股份研发部负责人的电话,告知他泰嘉股份准备上马硬质涂层项目,询问他是否愿意加盟。考虑到有“工程机械之都”之称的长沙在制造业方面优势突出,而自己一直以来就有将博士期间的研究成果投向产业应用的愿望,于是张权很快就前往长沙和泰嘉股份的高管团队见了面。博士毕业后,张权把准备到长沙发展的想法和家人一说,得到了父母的支持,于是他在2021年初正式成为泰嘉股份的一员。

张权要攻关的涂层带锯条产品广泛应用于切削加工领域,通过在刀具表面应用微米级的硬质涂层,刀具获得更高的硬度和更长的服役寿命。但由于带锯条特殊的尺寸结构以及服役工况,对涂层性能提出了更严苛的要求。硬质涂层技术在带锯条领域的应用,长期以来完全被国外垄断,当时仅有日本、德国、美国的3家公司拥有,且一般不向中国企业出售相关产品。张权入职泰嘉股份后,一切都要从零开始,

在长沙成家立业 百炼成钢。在技术团队的共同努力之下,泰嘉股份终于突破技术瓶颈,于2023年成功解锁硬质涂层“密码”。

当前,泰嘉股份涂层带锯条不仅在国内实现了销售,还在欧美等发达地区获得了订单,为泰嘉股份高端产品品牌推广作出了显著贡献。更重要的是,这一技术填补了国内空白。张权告

诉记者,目前泰嘉股份涂层带锯条产品性能优异,在大中型模具钢、合金钢、不锈钢等主要工件材料的锯切加工上,具有更高效的锯切效率和更稳定的锯切寿命。同时,还具有较为明显的价格优势。“泰嘉股份涂层带锯条产品较国外品牌同类产品价格要低30%至50%,即便较国外无硬质涂层的常规产品,也要便宜10%,大大降低了下游企业的成本。”张权介绍。

作为“湖湘青年英才”、长沙市认定的D类高层次人才,张权以出色的专业能力和敬业精神在短短4年间迅速成长为公司的技术骨干。2024年,张权荣获公司“年度优秀工程师”称号,他主导的涂层开发项目也获得了公司

科技创新奖。

在事业有成的同时,张权也在长沙收获了幸福,找到了真爱,成为一名长沙女婿,并且升级成了爸爸。至此,这位既爱喝胡辣汤,又爱吃辣椒炒肉的郑州小伙完成了向长沙满哥哥的蜕变,并在马栏山安家扎根,在山水洲城开枝散叶。

“锯能跑”一直跑下去 辛勤工作之余,张权深知学无止境,目前在泰嘉股份的博士后科研工作站从事博士后研究工作,继续努力在硬质涂层及锯切领域学习钻研,有望于今年完成“出站”答辩。面对全新的2025年,张权表示,将在泰嘉股份“产品领先”战略的引领下,规划新的项目,做好长远发展的计划。

休闲时,张权最爱换上泰嘉股份跑团“锯能跑”的战袍跑步、撸铁,以“不论多难,锯能跑!不论多远,锯能跑!”的跑团精神激励自己。

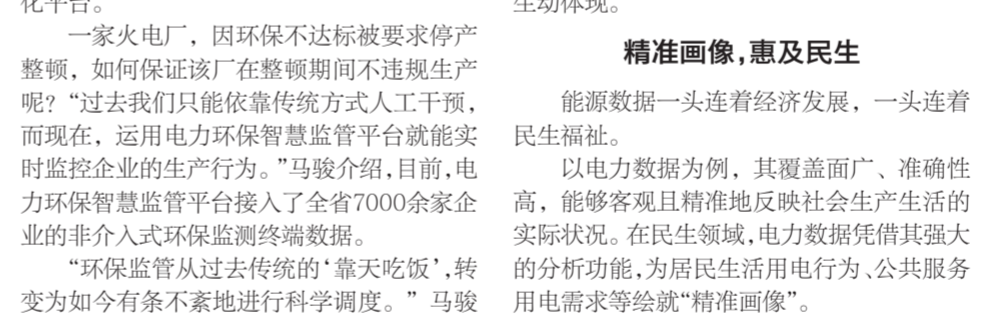
“董事长方鸿经常说,‘泰嘉要在一米长的锯条上做到一米的深度’。如今,打造同级别让竞品无法超越的标杆产品及高性能、高性价比的涂层带锯条,仍有大量工作要做,这也是我作为产业攻坚博士未来的重要追求方向。产业报国,不忘初心。就让‘锯能跑’一直跑下去吧!”张权坚定地说。

低成本创业 高品质生活 在长沙 都实现



马骏正在介绍平台和数据产品的功能。长沙晚报全媒体记者 何文瑞 摄

扫码看辣视频 感受“智慧能源云”



张权(左)在和同事研究硬质涂层在双金属带锯条上的应用。长沙晚报全媒体记者 曹开阳 摄

从一名车间工人干起,公司上下也不遗余力给他支持。“公司领导很关照我,给我安排了单人宿舍,同事之间团结合作,让很多难题都迎刃而解。”张权说。

低成本创业 高品质生活 在长沙 都实现

张权入职泰嘉股份后,一切都要从零开始,百炼成钢。在技术团队的共同努力之下,泰嘉股份终于突破技术瓶颈,于2023年成功解锁硬质涂层“密码”。

当前,泰嘉股份涂层带锯条不仅在国内实现了销售,还在欧美等发达地区获得了订单,为泰嘉股份高端产品品牌推广作出了显著贡献。更重要的是,这一技术填补了国内空白。张权告

诉记者,目前泰嘉股份涂层带锯条产品性能优异,在大中型模具钢、合金钢、不锈钢等主要工件材料的锯切加工上,具有更高效的锯切效率和更稳定的锯切寿命。同时,还具有较为明显的价格优势。“泰嘉股份涂层带锯条产品较国外品牌同类产品价格要低30%至50%,即便较国外无硬质涂层的常规产品,也要便宜10%,大大降低了下游企业的成本。”张权介绍。

作为“湖湘青年英才”、长沙市认定的D类高层次人才,张权以出色的专业能力和敬业精神在短短4年间迅速成长为公司的技术骨干。2024年,张权荣获公司“年度优秀工程师”称号,他主导的涂层开发项目也获得了公司

科技创新奖。

在事业有成的同时,张权也在长沙收获了幸福,找到了真爱,成为一名长沙女婿,并且升级成了爸爸。至此,这位既爱喝胡辣汤,又爱吃辣椒炒肉的郑州小伙完成了向长沙满哥哥的蜕变,并在马栏山安家扎根,在山水洲城开枝散叶。

“锯能跑”一直跑下去
辛勤工作之余,张权深知学无止境,目前在泰嘉股份的博士后科研工作站从事博士后研究工作,继续努力在硬质涂层及锯切领域学习钻研,有望于今年完成“出站”答辩。面对全新的2025年,张权表示,将在泰嘉股份“产品领先”战略的引领下,规划新的项目,做好长远发展的计划。

休闲时,张权最爱换上泰嘉股份跑团“锯能跑”的战袍跑步、撸铁,以“不论多难,锯能跑!不论多远,锯能跑!”的跑团精神激励自己。

“董事长方鸿经常说,‘泰嘉要在一米长的锯条上做到一米的深度’。如今,打造同级别让竞品无法超越的标杆产品及高性能、高性价比的涂层带锯条,仍有大量工作要做,这也是我作为产业攻坚博士未来的重要追求方向。产业报国,不忘初心。就让‘锯能跑’一直跑下去吧!”张权坚定地说。